

Key-Account Manager (m/w)

Wir suchen für unseren Kunden, ein junges aufstrebendes Unternehmen in der IT Branche, eine/n Key-Account Manager/in für den Standort Leipzig.

Ihre Aufgaben umfassen u.a.:

- Direktansprache definierter Großkunden
- Aufbau dauerhafter Kontakte zu Entscheidern
- Entwicklung Vertriebsstrategie
- Angebots- und Vertragserstellung, Preisverhandlungen
- Zusammenarbeit mit Produktmanagement
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Kongressen

Ihre Qualifikationen:

- Einschlägige Erfahrung im direkten Vertrieb von IT-Produkten
- Fundierte Erfahrung in der Neukundenakquise
- Hohes technisches Verständnis und Affinität für IT-Produkte
- Strukturierte, analytische und zielorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungsstärke
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- Englisch in Wort und Schrift

Vergütung:

- nach Vereinbarung

Eintrittstermin:

- ab sofort

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: bewerbung@leicon-services.de

LEICON
Personal und IT-Service
Rundweg 3
01814 Kleingießhübel

Internet: www.leicon-services.de