

Wir suchen für unseren Kunden, ein aufstrebendes mittelständisches IT-Unternehmen aus dem Raum Leipzig, einen **Partner Account Manager (m/w)**.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Pflege vorhandener Partnerschaften
- Akquise neuer Partner im B2B-Bereich
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für definierte Partner
- Budgetverantwortung für das Partnergeschäft
- Entwicklung und Durchführung von Schulungsangeboten für Partnerunternehmen

Ihr Profil

- IT-Background nachgewiesen durch Studium, qualifizierte Ausbildung oder vergleichbare Erfahrungen aus beruflicher Praxis (Wirtschaftsinformatik wünschenswert, aber nicht zwingend Voraussetzung)
- mehrjährige Berufserfahrung im IT-Vertrieb
- hervorragende Organisations- und Kommunikationsfähigkeit
- Souveränität und Präsentationssicherheit
- Reisebereitschaft
- eigenverantwortliche Arbeitsweise

Vergütung und Perspektiven

- nach Vereinbarung
- junges und motiviertes Team
- kurze Entscheidungswege
- vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- kreativer Freiraum

Eintrittstermin

- zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte eine aussagekräftige Bewerbung mit Ihren Gehaltsvorstellungen an bewerbung@leicon-services.de.